

Publicado: Diario La Primera

Fecha: 28 de octubre de 2013

Escribe: Paul Maquet

TPP: mal negocio



El Acuerdo de Asociación Trans Pacífico (TPP) es un mal negocio. Es la conclusión de un contundente informe de Carlos Furche, ex jefe de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales (DIRECON) de Chile y -como tal- negociador de acuerdos comerciales con 15 países o bloques. Es decir, no se trata de una persona radical o contraria a los TLCs: simplemente, evaluando el costo/beneficio, entiende que las exigencias norteamericanas en este nuevo tratado son excesivas.

El TPP es un acuerdo comercial entre 12 países de la cuenca del Pacífico, y sus negociaciones parecen estar llegando a los meses finales. Hay varios capítulos en los cuales aún hay más polémicas que acuerdos: por ejemplo, propiedad intelectual y su afectación tanto al acceso a medicamentos como a las libertades en Internet; el capítulo de inversiones que otorgaría "súperderechos" a los empresarios extranjeros, que no tienen los nacionales; o la propuesta de EEUU de regular el rol de las empresas estatales.

Tras un análisis detallado de las propuestas en juego y las amenazas y oportunidades que estas significan para Chile, Furche concluye que las condiciones del TPP "limitarían el margen de maniobra para la adopción de políticas públicas, en el corto o largo plazo, que podrían ser de vital importancia para un desarrollo más balanceado, sustentable e inclusivo".

El ex negociador señala que el TPP, en la práctica, no parece un nuevo tratado sino más bien la renegociación del TLC con EEUU, donde la potencia del norte busca conseguir aquello que no logró imponer en esa oportunidad.

Uno de los argumentos de Furche es que Chile ya tiene acuerdos comerciales con todos los miembros del TPP, de manera que no tiene nada que ganar en acceso a mercados, pero tiene mucho que perder con las nuevas condiciones que busca imponer EEUU en diversos ámbitos. Pues bien: la situación del Perú no es tan distinta; nosotros también tenemos acuerdos con más de la mitad de los países del TPP, entre ellos las economías más importantes de la región como EEUU, Canadá y Japón. Así pues: ¿vamos a sacrificar el acceso a medicamentos baratos, nuestras libertades en Internet o la capacidad reguladora del Estado, a cambio de una pequeña ganancia en nuevos mercados?

Sin duda, el TPP es un mal negocio. Quien desee acceder al documento completo lo puede hacer en esta dirección: <http://t.co/WaXonwGDcO>.

Ver en: http://www.laprimerapehu.pe/online/columnistas-y-colaboradores/tpp-mal-negocio_153368.html

